Area Sales Manager: Gebiet Nord Europa

J. Schneeberger Maschinen AG entwickelt und produziert modernste CNC-gesteuerte Werkzeug-Schleifmaschinen mit integrierter Robotik für die Herstellung und das Nachschleifen von Zerspanungswerkzeugen und die Produktion vielfältiger Präzisionsteile. Das international tätige Familienunternehmen ist in allen wichtigen Märkten mit eigenen Vertriebs- und Serviceniederlassungen oder qualifizierten Partnern vertreten. Zu den Kunden zählen Unternehmen aus der Werkzeugherstellung, Automobilindustrie und deren Zulieferer, aus dem allgemeinen Maschinenbau, der Aerospace-Industrie, der Energietechnik und der Lohnfertigung.

Das kannst du bei uns bewegen

Vertrieb von beratungsintensiven Investitionsgütern

- Akquise neuer Kunden, sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Aktiver Vertrieb von Projektakquise, Machbarkeitsstudien, Offertwesen, Bestellungseingang bis hin zur Projekt-Betreuung (FAT, SAT)
- Pflegen der Kundendatenbank
- Aktives Mitwirken an internationalen Messen und weiteren Vertriebs-Events zur Präsentation des Unternehmens und zur Leadgenerierung

Vertriebsleitung

- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erreichung der Umsatzziele
- Führung und Motivation des Vertriebsteams in den einzelnen Märkten
- Erstellung von Umsatz- und Budgetplanungen sowie regelmässige Berichterstattung an die Geschäftsleitung
- Mitwirken an der Neuorganisation der standortübergreifenden Digitalisierung der Vertriebsaktivitäten und Kundenkommunikation (CRM)

Vertriebsgebiet

- Direktvertrieb: Schweiz, Deutschland, Frankreich, Österreich, BeNeLux
- Vertrieb über Vertretungen: UK, Nordische Länder, Baltische Staaten, Osteuropa

Allgemein

- Markt-Feedback zur Optimierung des Produktportfolios
- Enge Zusammenarbeit mit Abteilungen wie Anwendungstechnik, Service, Produktion und Finanzen

Das wünschen wir uns von dir

- Du bringst eine abgeschlossene technische Ausbildung mit
- Mindestens 10 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im industriellen Umfeld
- Erfahrung in der Führung und Entwicklung von Vertriebsteams
- Ausgezeichnete Kenntnisse in Verhandlungsführung und Abschlussstärke
- Analytische Fähigkeiten sowie strategisches Denken
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Verhandlungssicher in Englisch, Deutsch und Französisch in Wort und Schrift. Weitere Sprachen von Vorteil.

Das bieten wir

- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle und eigenständige Position in einem familiengeführten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein innovatives, internationales Arbeitsumfeld mit modernster Technologie
- Attraktive Anstellungsbedingungen gemäss Gesamtarbeitsvertrag

Arbeitsort

- Dein Arbeitsort befindet sich in Luxemburg oder in Roggwil (Schweiz).
- Du bist am Hauptsitz in der Schweiz angestellt.
- Deine Tätigkeit umfasst häufige Reisetätigkeiten (durchschnittlich 2-3 Tage pro Woche) innerhalb deines gesamten Verkaufsgebiets sowie regelmässige Besuche am Hauptsitz in der Schweiz (Roggwil, BE).

J. SCHNEEBERGER Maschinen AG achtet die unterschiedlichen Bedürfnisse und Lebenserfahrungen ihrer Mitarbeitenden und fördert deren Vielfalt. Gleichbehandlung geniesst höchste Priorität.

Interessent:innen, welche sich direkt bei uns bewerben, sind besonders willkommen.

Bist Du eine aufgeschlossene, belastbare und humorvolle Natur mit hoher Dienstleistungsorientierung, welche sich im Bereich Maschinenbau engagieren möchte? Dann freuen wir uns, Dich kennenzulernen!

Sende bitte Deine **elektronischen Bewerbungsunterlagen**, inklusive Gehaltsvorstellungen an:

hrm@schneeberger.swiss